

Das Autorys CRM

Vollständige Beschreibung: was es ist, wofür es da ist, was es enthält und was Sie ergänzen können.

Ihr ganzes Business, *an einem Ort*. Ihre Kunden, Leads, Verkäufe, Angebote und Ihr Team an einem Ort. Und wenn Sie es brauchen, ergänzen Sie WhatsApp mit KI, Termine, Telefon und mehr.

9 \$ USD pro Monat · oder 90 \$ USD pro Jahr (Sie sparen 2 Monate)

✓ In 5 Sprachen ✓ Ihre Daten, getrennt und sicher

Weitere Informationen: autorys.com/crm/de/ · +1 332 241 7428 · sales@autorys.com

WAS ES IST

Das zentrale Dashboard für Ihr Unternehmen

Das Autorys CRM bündelt an einem Ort alles, was heute auf Notizbücher, Tabellen und Nachrichten verteilt ist. Jedes Unternehmen hat sein eigenes CRM, mit Daten, die von allen anderen getrennt sind.

Kein Kunde geht verloren

Jede Notiz, jeder Anruf, jedes Meeting und jede Datei wird im Profil Ihres Kunden gespeichert.

Mehr Umsatz

Sie sehen jeden Lead in seiner Phase, fassen nach und schicken ihm sein Angebot.

Wächst mit Ihnen

Sie starten mit dem CRM und ergänzen, wenn Sie es brauchen, WhatsApp mit KI, Termine oder Telefon.

Im Team arbeiten

Jede Person meldet sich mit eigenem Zugang an und sieht und tut nur, was Sie erlauben.

Alles selbst verwalten

Sie buchen, bezahlen und prüfen Ihre Services, ohne mit jemandem sprechen zu müssen.

SO STARTEN SIE

Anmelden und alles ist bereit

Nichts zu installieren. Funktioniert am Computer und auf dem Handy.

01 Buchen und anmelden

Sie registrieren sich, bezahlen Ihren Plan und melden sich mit Ihrer Autorys-E-Mail und Ihrem Passwort an.

02 In Ihrer Sprache

Spanisch, Englisch, Portugiesisch, Französisch oder Deutsch. Jede Person in Ihrem Team wählt ihre eigene.

03 Ihr Team einladen

Legen Sie Ihre Mitarbeitenden an und entscheiden Sie, was jede Person sehen und tun darf.

FUNKTIONEN

Alles, was Ihr CRM kann

Das ist im CRM für 9 \$ im Monat enthalten, in wenigen Worten erklärt.

1. Dashboard

Ihre Verkäufe und die Aktivität Ihres Teams auf einen Blick.

2. Leads

Ihre Vertriebspipeline nach Phasen: per Finger oder Maus verschieben und sehen, was jeder Verkauf wert ist, woher er kam und ob er gewonnen oder verloren wurde.

3. Kontakte

Personen und Firmen, jeweils mit vollständigem Verlauf: Notizen, Aktivitäten, Angebote und Dateien.

4. Aktivitäten

Anrufe, Meetings, Notizen und Aufgaben Ihres Teams, auch in der Kalenderansicht.

5. Produkte und Angebote

Der Katalog Ihrer Produkte mit Preisen und Angebote für Ihre Kunden.

6. Ihr Team

Benutzer mit ihrer Rolle, gruppiert nach Team oder Filiale, und jede Person sieht alles, nur ihre Gruppe oder nur ihre eigenen Daten.

7. Hinweise und Support

Ein roter Punkt neben Ihrem Namen zeigt Neuigkeiten an, und Sie haben einen direkten Chat mit dem Autorys-Support.

8. Nach Maß

Eigene Felder, Verkaufsphasen, Pipelines und eine Vorlage passend zu Ihrer Branche.

9. Ihre Sprache und Währung

5 Sprachen und 25 Währungen, im gewünschten Format: Symbol, Cent und Trennzeichen.

Was Sie ergänzen können

Ihr CRM wächst mit dem, was Ihr Unternehmen braucht. Jede dieser Erweiterungen ist ein eigener Service mit eigenem Preis: Sie ist nicht in den 9 \$ enthalten, erscheint aber nach der Buchung direkt in Ihrem CRM.

Kundenservice mit KI Separat buchbar

WhatsApp, Telegram und der Chat Ihrer Website, rund um die Uhr von KI betreut, mit allen Gesprächen auf einem Bildschirm.

Nachfassen Separat buchbar

Nachfass-Nachrichten an eine oder mehrere Personen gleichzeitig, nur an diejenigen, die schon mit Ihnen geschrieben haben.

Terminbuchung Separat buchbar

Ihr Terminbuch verbunden mit dem CRM-Kalender, mit Erinnerungen und ohne Doppelbuchungen.

Telefon Separat buchbar

Rufnummern, Anrufe, SMS, Fax und von KI angenommene Anrufe.

Videoanrufe Separat buchbar

Videomeetings mit Kamera und Mikrofon, ohne das CRM zu verlassen.

Hosting, Domains und E-Mail Separat buchbar

Ihre Website, Ihre Domain und E-Mail mit eigener Domain, verwaltet im CRM.

Online-Zahlungen Separat buchbar

Zahlungslinks für Kartenzahlung, um Ihre Kunden bezahlen zu lassen.

Ihre eigene Marke Separat buchbar

Das Logo und das Icon Ihres Unternehmens in Ihrem CRM statt der von Autorys.

IHRE ASSISTENTIN

Nora begleitet Sie auf jeder Seite

Eine Chatblase auf allen Seiten des CRM. Sie schreiben oder sprechen mit ihr wie mit einem Menschen.

- ✓ Sie erklärt Ihnen, wie Sie jeden Teil des CRM nutzen.
- ✓ Sie bringt Sie zu jeder gewünschten Ansicht.
- ✓ Sie weiß, welche Services Sie gebucht haben.
- ✓ Wenn Sie etwas ergänzen möchten, sagt sie Ihnen, was es ist, was es kostet, und bereitet die Zahlung für Sie vor.

Sie bestimmen, wie es arbeitet

Als Inhaber passen Sie alles selbst in den Einstellungen an, ohne jemanden fragen zu müssen.

Autorys-Services

Der Katalog zeigt, was Sie schon haben. Mit „Jetzt bezahlen“ wird jede Erweiterung sofort nach der Zahlung aktiviert; in Mexiko zahlen Sie in Pesos mit offizieller Rechnung.

Abrechnung

Ihr Monats- oder Jahresplan mit automatischer Abbuchung, die Möglichkeit zu kündigen (bleibt bis zum Ende des bezahlten Zeitraums aktiv), Ihre Angebote und Rechnungen.

Währung

25 Währungen und das Format Ihrer Wahl: Symbol, Nachkommastellen und Trennzeichen, wie in Excel.

Benutzer und Berechtigungen

Legen Sie Ihr Team mit Rollen an, gruppieren Sie nach Team oder Filiale und entscheiden Sie, ob jede Person alles, nur ihre Gruppe oder nur ihre eigenen Daten sieht.

Ihre Erweiterungen

Jeder Service, den Sie ergänzen (Kanäle, Termine, Telefon, Zahlungen...), bringt hier seine eigenen Einstellungen mit.

Ganz nach Maß

Eigene Felder, Verkaufsphasen, Pipelines und eine Vorlage passend zu Ihrer Branche.

Mein Konto

Die Daten Ihres Unternehmens und Ihre Rechnungsdaten (in Mexiko mit RFC-Steuernummer und Steuerregime).

Was Sie noch nicht ergänzt haben, erscheint grau, mit einem Button, um es direkt dort zu buchen.

Ihre Daten, geschützt

Ihr CRM gehört nur Ihnen. Niemand sonst sieht Ihre Kunden oder Ihre Verkäufe.

01 Getrennt

Jedes Unternehmen hat seine eigenen Daten, getrennt von allen anderen.

02 Mit Berechtigungen

Jede Person in Ihrem Team sieht und tut nur, was Sie festlegen.

03 Geschützt

Geschützte Formulare und Sperre bei unbefugten Anmeldeversuchen.

Demnächst

- ✓ E-Mails direkt im CRM senden und empfangen, mit mehreren Konten.
- ✓ Mit mehreren Währungen gleichzeitig arbeiten.

Was uns am häufigsten gefragt wird

Was kostet das CRM?

9 \$ USD pro Monat oder 90 \$ USD pro Jahr (Sie sparen 2 Monate), ohne Einrichtungsgebühr. In Mexiko zahlen Sie in Pesos mit offizieller Rechnung.

Sind WhatsApp, KI, Termine oder Telefon in den 9 \$ enthalten?

Nein. Die 9 \$ sind das CRM. WhatsApp mit KI, Termine, Telefon, Videoanrufe, Online-Zahlungen, Hosting, Domains und E-Mail lassen sich ergänzen, aber jeder dieser Services wird separat gebucht, mit eigenem Preis.

Muss ich etwas installieren?

Nein. Sie melden sich im Browser an Ihrem Computer oder Handy mit Ihrer Autorys-E-Mail und Ihrem Passwort an.

Kann ich es mit meinem Team nutzen?

Ja. Sie legen Ihre Mitarbeitenden an, geben jeder Person eine Rolle und entscheiden, was sie sieht: alles, ihre Gruppe oder nur ihre eigenen Daten.

Kann ich WhatsApp mit KI ergänzen?

Ja, als separaten Service. Nach der Buchung beantwortet die KI WhatsApp, Telegram und den Chat Ihrer Website rund um die Uhr, und Sie sehen alle Gespräche direkt in Ihrem CRM.

Kann ich damit Angebote erstellen?

Ja. Sie legen Ihre Produkte mit Preisen an und schicken Ihren Kunden Angebote direkt aus dem CRM.

In welchen Sprachen gibt es das CRM?

Auf Spanisch, Englisch, Portugiesisch, Französisch und Deutsch. Jeder Benutzer wählt seine eigene.

Sind meine Daten sicher?

Ja. Jedes Unternehmen hat getrennte Daten, und jede Person in Ihrem Team meldet sich nur mit den Berechtigungen an, die Sie vergeben.

Was passiert, wenn ich einen Service kündige?

Er bleibt bis zum Ende des bereits bezahlten Zeitraums (Monat oder Jahr) aktiv. Sie kündigen selbst unter Abrechnung.

Bekomme ich Hilfe, wenn ich nicht weiterkomme?

Ja. Nora führt Sie durch das CRM, und Sie haben einen direkten Chat mit dem Autorys-Support.