

Le CRM Autorys

Présentation complète : ce que c'est, à quoi il sert, ce qu'il comprend et ce que vous pouvez y ajouter.

Toute votre entreprise, *au même endroit*. Vos clients, vos prospects, vos ventes, vos devis et votre équipe au même endroit. Et quand vous en avez besoin, vous y ajoutez WhatsApp avec IA, l'agenda, le téléphone et plus encore.

9 \$ USD par mois · ou 90 \$ USD par an (vous économisez 2 mois)

✓ Disponible en 5 langues ✓ Vos données, séparées et sécurisées

Plus d'informations: autorys.com/crm/fr/ · +1 332 241 7428 · sales@autorys.com

PRÉSENTATION

Le tableau de bord unique de votre entreprise

Le CRM Autorys rassemble au même endroit ce qui est aujourd'hui dispersé dans des carnets, des tableurs et des messages. Chaque entreprise dispose de son propre CRM, avec des données séparées de celles des autres.

Vous ne perdez aucun client

Chaque note, appel, réunion et fichier est enregistré dans la fiche de votre client.

Vous vendez plus

Vous voyez chaque prospect à son étape, vous le relancez et vous lui envoyez son devis.

Il grandit avec vous

Vous commencez avec le CRM et, quand vous en avez besoin, vous y ajoutez WhatsApp avec IA, l'agenda ou le téléphone.

Vous travaillez en équipe

Chaque personne se connecte avec son propre compte et ne voit et ne fait que ce que vous autorisez.

Vous gérez tout vous-même

Vous souscrivez, payez et suivez vos services sans avoir à appeler qui que ce soit.

Connectez-vous, tout est déjà prêt

Rien à installer. Fonctionne sur ordinateur et sur mobile.

01 Souscrivez et connectez-vous

Vous vous inscrivez, vous payez votre formule et vous vous connectez avec votre e-mail et votre mot de passe Autorys.

02 Dans votre langue

Espagnol, anglais, portugais, français ou allemand. Chaque membre de votre équipe choisit la sienne.

03 Invitez votre équipe

Ajoutez vos collaborateurs et décidez ce que chacun peut voir et faire.

FONCTIONNALITÉS

Tout ce que comprend votre CRM

Voici ce que comprend le CRM pour 9 \$ par mois, expliqué en quelques mots.

1. Tableau de bord

Le résumé de vos ventes et de l'activité de votre équipe, en un coup d'œil.

2. Prospects

Votre pipeline de vente par étapes : déplacez les affaires du doigt ou à la souris et voyez combien vaut chaque vente, d'où elle vient et si elle a été gagnée ou perdue.

3. Contacts

Personnes et entreprises, chacune avec son historique complet : notes, activités, devis et fichiers.

4. Activités

Appels, réunions, notes et tâches de votre équipe, également en vue calendrier.

5. Produits et devis

Le catalogue de ce que vous vendez avec vos prix, et des devis pour vos clients.

6. Votre équipe

Des utilisateurs avec leur rôle, regroupés par équipe ou par agence, et chacun voit tout, ce qui concerne son groupe ou seulement ce qui le concerne.

7. Notifications et support

Une petite pastille rouge à côté de votre nom signale les nouveautés, et vous disposez d'un chat direct avec le support Autorys.

8. Sur mesure

Champs personnalisés, étapes de vente, pipelines et un modèle adapté à votre secteur d'activité.

9. Votre langue et votre devise

5 langues et 25 devises, au format de votre choix : symbole, centimes et séparateurs.

Ce que vous pouvez y ajouter

Votre CRM évolue selon les besoins de votre entreprise. Chacun de ces éléments est un service à part, avec son propre prix : il n'est pas inclus dans les 9 \$, mais dès que vous y souscrivez, il apparaît dans votre CRM.

Service client avec IA En option

WhatsApp, Telegram et le chat de votre site pris en charge par l'IA 24 h/24, avec toutes les conversations sur un seul écran.

Relances En option

Des messages de relance à une personne ou à plusieurs à la fois, uniquement à celles qui ont déjà échangé avec vous.

Prise de rendez-vous En option

Votre agenda synchronisé avec le calendrier du CRM, avec des rappels et sans conflits d'horaires.

Téléphone En option

Numéros, appels, SMS, fax et appels pris en charge par l'IA.

Visioconférences En option

Réunions vidéo avec caméra et micro, sans quitter le CRM.

Hébergement, domaines et messagerie

En option

Votre site, votre nom de domaine et la messagerie à votre nom de domaine, gérés depuis le CRM.

Paielements en ligne En option

Des liens de paiement par carte pour encaisser vos clients.

Votre propre marque En option

Le logo et l'icône de votre entreprise dans votre CRM, à la place de ceux d'Autorys.

VOTRE ASSISTANTE

Nora vous accompagne sur chaque écran

Une bulle sur tous les écrans du CRM. Vous lui écrivez ou vous lui parlez, comme à une personne.

- ✓ Elle vous explique comment utiliser chaque partie du CRM.
- ✓ Elle vous emmène sur l'écran que vous demandez.
- ✓ Elle sait quels services vous avez souscrits.
- ✓ Si vous voulez ajouter quelque chose, elle vous dit ce que c'est, combien ça coûte et prépare le paiement pour vous.

Vous décidez comment il fonctionne

Le chef d'entreprise règle tout depuis les Paramètres, sans rien demander à personne.

Services Autorys

Le catalogue indique ce que vous avez déjà. Avec « Payer maintenant », ce que vous ajoutez s'active dès le paiement ; au Mexique, vous payez en pesos avec facture officielle.

Facturation

Votre abonnement mensuel ou annuel avec prélèvement automatique, la possibilité de résilier (il reste actif jusqu'à la fin de la période payée), vos devis et vos factures.

Devise

25 devises et le format de votre choix : symbole, centimes et séparateurs, comme dans Excel.

Utilisateurs et autorisations

Ajoutez votre équipe avec son rôle, regroupez-la par équipe ou par agence, et décidez si chacun voit tout, ce qui concerne son groupe ou seulement ce qui le concerne.

Ce que vous ajoutez

Chaque service que vous ajoutez (canaux, agenda, téléphone, paiements...) apporte ici ses propres réglages.

Sur mesure

Champs personnalisés, étapes de vente, pipelines et un modèle adapté à votre secteur d'activité.

Mon compte

Les informations de votre entreprise et de facturation (au Mexique, avec le RFC – identifiant fiscal – et le régime fiscal).

Ce que vous n'avez pas encore ajouté apparaît en gris, avec un bouton pour y souscrire sur place.

Vos données, protégées

Votre CRM n'appartient qu'à vous. Personne d'autre ne voit vos clients ni vos ventes.

01 Séparées

Chaque entreprise a ses propres données, à part de celles des autres.

02 Avec autorisations

Chaque membre de votre équipe voit et fait uniquement ce que vous décidez.

03 Protégées

Formulaires sécurisés et blocage des tentatives d'accès non autorisées.

Bientôt disponible

- ✓ Envoyer et recevoir des e-mails dans le CRM, avec plusieurs comptes.
- ✓ Travailler avec plusieurs devises à la fois.

Les questions qu'on nous pose le plus

Combien coûte le CRM ?

9 \$ USD par mois ou 90 \$ USD par an (vous économisez 2 mois), sans frais d'inscription. Au Mexique, vous payez en pesos avec facture officielle.

Les 9 \$ incluent-ils WhatsApp, l'IA, l'agenda ou le téléphone ?

Non. Les 9 \$ correspondent au CRM. WhatsApp avec IA, l'agenda, le téléphone, les visioconférences, les paiements en ligne, l'hébergement, les domaines et la messagerie peuvent y être ajoutés, mais chacun se souscrit à part, avec son propre prix.

Dois-je installer quelque chose ?

Non. Vous vous connectez depuis le navigateur de votre ordinateur ou de votre mobile avec votre e-mail et votre mot de passe Autorys.

Puis-je l'utiliser avec mon équipe ?

Oui. Vous ajoutez vos collaborateurs, vous donnez un rôle à chacun et vous décidez ce qu'il voit : tout, ce qui concerne son groupe ou seulement ce qui le concerne.

Puis-je y ajouter WhatsApp avec IA ?

Oui, en tant que service à part. Une fois souscrit, l'IA répond sur WhatsApp, Telegram et le chat de votre site 24 h/24, et vous voyez toutes les conversations dans votre CRM.

Comprend-il les devis ?

Oui. Vous enregistrez vos produits avec leurs prix et vous envoyez des devis à vos clients depuis le CRM.

En quelles langues est-il disponible ?

En espagnol, anglais, portugais, français et allemand. Chaque utilisateur choisit la sienne.

Mes données sont-elles en sécurité ?

Oui. Chaque entreprise a ses données séparées et chaque membre de votre équipe se connecte uniquement avec les autorisations que vous lui donnez.

Que se passe-t-il si je résilie un service ?

Il reste actif jusqu'à la fin de la période déjà payée (mois ou année). Vous le résiliez vous-même depuis Facturation.

Pouvez-vous m'aider si je bloque ?

Oui. Nora vous guide dans le CRM et vous disposez d'un chat direct avec le support Autorys.